



Säljare till SIMAB Ventilation Nordvästra Skåne

Vi söker dig som vill arbeta med uppsökande försäljning i ett expansivt företag i en spännande bransch. SIMAB förstärker nu säljteamet och söker en driven säljare som utmanas av att göra affärer på en konkurrensutsatt marknad.

Som säljare kommer du bidra till att öka tillväxttakten för SIMAB Ventilation. I denna roll som säljare är det fokus på att bedriva uppsökande försäljning mot nya kunder i Norra Skåne. Du ansvarar för hela försäljningsprocessen med egen budget, resultatansvar och säkerställer högsta kundnöjdhet. Du är lyhörd inför kundens behov och har förmåga att komma till avslut och stänga affärer.

Vem är du

Som person är du driven, uthållig och energisk med ett stort engagemang för att göra affärer. Vidare har du hög social kompetens, är engagerad och har ett gott affärssinne. Vi söker dig som är en målinriktad säljare som vill ta ansvar. Du har goda kunskaper i svenska samt innehar B-körkort. Vi hoppas att du även har ett stort intresse för fastighetsbranschen.

Du erbjuds en intressant och utmanande tjänst i ett företag som expanderar och har en spännande resa framför sig.

Arbetet är ansökningsbart så länge annonsen finns uppe på hemsidan. Vi håller intervjuer löpande. Ansök på robert@simab.se.

Om SIMAB Ventilation

SIMAB Ventilation ingår i koncernen SIMAB Säker Bostad i Skåne AB. Totalt har koncernen 70 anställda och 30 av dessa arbetar med ventilation. SIMAB är ett Skånskt företag och har kontor i Helsingborg och i Malmö.

SIMAB har avtal gällande ventilation med en rad stora fastighetsägare, Helsingborgs Stad, Landskrona Stad, MKB, samt exempelvis HSB Malmö och SBC. SIMAB har även avtal med 11 skånska kommuner gällande sotning och brandskyddskontroll men verkar i hela Skåne gällande ventilationstjänster.

För mer information om tjänsten kontakta Robert Dyk på 0703-70 82 85 alternativt robert@simab.se

Välkomna till SIMAB

